



# BEREIT FÜR DIE ZUKUNFT

Ihre Karriere  
bei Hilti



## SALES PROFESSIONAL (M/W/D) IM VERTRIEBSAUSSENDIENST MIT ENTWICKLUNGSPERSPEKTIVE IN MAGDEBURG

Möchten Sie das Fundament für Ihre Karriere legen? Starten Sie im Vertrieb, lernen Sie das Kerngeschäft kennen und bereiten Sie sich gezielt auf weiterführende Aufgaben in Marketing, Sales oder andere Bereiche vor.

### Was sind Ihre Aufgaben?

Als Sales Professional (m/w/d) geht es für Sie nicht um Neukundenakquise, sondern darum Ihren bestehenden Kundenstamm im Direktvertrieb voranzutreiben und somit Ihre Verkaufsziele in einer definierten Vertriebsregion im Außendienst zu realisieren. Sie gestalten das Tagesgeschäft gemäß strategischer Vorgaben und verantworten die nachhaltig profitable Umsatz- und Kundenentwicklung in Ihrem Vertriebsgebiet. Dabei analysieren Sie den Markt, die Wettbewerbsaktivitäten, sowie das Potential Ihrer Kunden und bauen Ihre Vertriebsstrategie stetig aus. Aufbauend auf den Ergebnissen Ihrer Analyse und Ihrer effizienten Termin- und Routenplanung, schaffen Sie es fünf Tage die Woche nah an Ihren Kunden zu sein und diese zu begeistern. Egal ob auf der Baustelle, in Werkstätten oder bei der Geschäftsleitung - Sie finden für jeden individuellen Bedarf Ihrer Kunden die jeweils beste Lösung. Sie demonstrieren die innovativsten Produkte der Branche und vermarkten hochmoderne Software sowie alle Dienstleistungen und Services, die zum Hilti-Paket dazu gehören.

### Was Sie mitbringen:

- Theoretisches Wissen idealerweise durch ein abgeschlossenes Studium mit wirtschaftlichem oder technischem Hintergrund
- Starker Wille zum Erfolg, hohe Eigenmotivation und Zielorientierung
- Talent auf Augenhöhe zu agieren und Themen voranzutreiben
- Integrative und kooperative Persönlichkeit
- Wille zur Selbstreflexion und Umsetzung von Feedback
- Fähigkeit zur Selbstorganisation und effizientem Zeitmanagement

Machen Sie den nächsten Schritt! Wir freuen uns auf Ihre [Online-Bewerbung](#).