

## Kaufmann für Dialogmarketing (m/w/d)

Du fühlst Dich berufen, selbst mit Global Playern zu sprechen und unser Unternehmen nach außen zu repräsentieren. Es fällt Dir leicht, ins Gespräch zu kommen, auch baust Du gerne neue Beziehungen auf. Du interessierst Dich für Dein Gegenüber und bist jederzeit in der Lage angemessene Rückfragen zu stellen. Du möchtest Dich als Teil unseres Teams sehen und nicht in der Masse untergehen. Dann bewirb Dich bei uns um einen Ausbildungsplatz zum Kaufmann für Dialogmarketing (m/w/d)!



## Wer wir sind

Wir sind eine deutschlandweit tätige Unternehmensberatung, mit Fokus auf Innovation, Finanzierung und Technologieberatung. Zu unseren Kunden gehören Start-ups, kleine und mittlere Unternehmen sowie Konzerne, denen wir mit gezielter Innovationsförderung zu nachhaltigem Wachstum und Erfolg verhelfen. Unser Ziel ist es, Innovationspotenziale aufzudecken und diese auszuschöpfen.

## Deine Mission

Du knüpfst neue Kontakte zu Unternehmen und baust gemeinsam mit unserem Team Kundenbeziehungen auf. In diesem Rahmen führst Du Gespräche vom Erstkontakt bis zur Entscheidungsebene.

Als festes Mitglied unseres Vertriebs- und Marketingteams sprichst Du als Erster unsere potenziellen Kooperationspartner an und agierst als Bindeglied zwischen unseren Auftraggebern

und internen Beratern. In diesem Kontext wirst Du nach Anleitung und im weiteren Verlauf zunehmend selbstständig u.a. mit folgenden Aufgaben betraut:

- Marktanalyse und Internetrecherchen zur Identifizierung innovativer Unternehmen
- erste Informationsvermittlung vor dem Hintergrund von Fördermitteln für Forschung und Entwicklung
- Anfertigung von Verkaufsdokumenten und Angeboten
- Erstellung von Reports, die das operative Tagesgeschäft widerspiegeln
- Pflege unseres CRM-Systems
- Koordination sowie operative Betreuung von digitalen Marketingprojekten
- Konzeption und strategische Umsetzung unserer Kampagnen

## Was du mitbringen solltest

Begeisterung für innovative Technologien zu deren Entwicklung Du einen Beitrag leisten möchtest. Als Teamplayer hilfst Du anderen und lässt Dich unterstützen. Durch Deine strukturierte und selbstorganisierte Arbeitsweise behältst Du stets den Überblick. Außerdem verfügst Du über:

- Allgemeine- oder Fachhochschulreife, gerne auch begonnenes wirtschafts-, sprach- oder naturwissenschaftliches Studium
- verhandlungssicheres Deutsch und gute bis sehr gute Englischkenntnisse; von Vorteil sind weitere Fremdsprachen, insbesondere Französisch
- eine kommunikative Persönlichkeit sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative und Empathie
- gute Kenntnisse in Microsoft Office
- Neugierde und Beharrlichkeit

## Deine Benefits

Beteiligung am Unternehmenserfolg | Sozialleistungspaket | Einblicke in die innovativen Unternehmen Deutschlands | Jobbike | Ein junges, multidisziplinäres Team | Kontinuierliche Weiterbildungen | Krisensichere Anstellung | Agiles, wachsendes Unternehmen mit flachen Strukturen | Interne Coachings | Unterstützung für deinen Freizeit-Verein

Gerne kannst du auch schon vor Ausbildungsbeginn starten - wir bieten bis zum Ausbildungsstart die Möglichkeit auf ein bezahltes Praktikum.

Die Ausbildung erfolgt nach dem dualen System mit wöchentlich zwei Tagen Berufsschule (KBBZ Halberg in Saarbrücken). Innerbetrieblich durchläufst du alle Stationen der praktischen

Umsetzung und wirst dabei von erfahrenen Kräften sowie Auszubildenden aus anderen Bereichen begleitet.

Nach erfolgreichem Abschluss Deiner Ausbildung kannst Du Deine erworbenen Kenntnisse und Fähigkeiten bspw. als Junior Sales Manager bei uns umsetzen.

## Ist dein Wunsch nach einer neuen Perspektive geweckt?

Dann bewirb dich jetzt per E-Mail an: [info@dorucon.de](mailto:info@dorucon.de)

Dein Ansprechpartner: **Dr. Jörg Rupp**

DORUCON – DR. RUPP CONSULTING GmbH

Saargemünder Straße 39

66119 Saarbrücken, Germany

Tel: +49 681 976 898-10

[www.dorucon.de](http://www.dorucon.de)