

## Junior Sales Manager (m/w/d)



**Du willst nicht nur einen Job, sondern mit deiner Arbeit die Welt ein Stück verbessern? Du möchtest neue Technologien fördern und damit den Innovationsmotor in Deutschland weiter anzukurbeln? Dann bist du bei DORUCON genau richtig.**

### Wer wir sind

DORUCON treibt wissenschaftliche und technische Innovationen mit voller Kraft voran. Wir beraten und unterstützen Unternehmen bei der Realisierung ihrer Innovations- und Forschungsvorhaben und verhelfen Ihnen so zu nachhaltigem Wachstum. Von unserem Sitz in Saarbrücken aus, arbeiten wir mit Unternehmen vom Tech-Start Up bis Großunternehmen zusammen. Unser Ziel ist es dabei, Potenziale aufzudecken und die Innovationen unserer Kunden zu ermöglichen.

### Deine Mission

Du baust gemeinsam mit unserem Team neue Kundenbeziehungen auf und betreust unseren bestehenden Kundenstamm. Als Junior Sales Manager (m/w/d) koordinierst und führst du Gespräche auf Entscheidungsebene. Außerdem unterstützt du uns bei Folgendem:

- Identifizierung neuer Verkaufs- und Innovationspotenziale
- Akquise neuer Verkaufschancen

- Aktive Weiterentwicklung unseres Vertriebs (Verbesserung Ansprache, CRM-Pflege, Angebote etc.)

## Das bringst Du mit

Dir sollte es Spaß machen neue Kontakte zu knüpfen und mit Menschen in Dialog zu treten. Dir mangelt es nicht an Selbstbewusstsein und du organisierst dich lieber eigenständig als immer nur direkt "geführt" zu werden. Gleichzeitig interessierst du dich für innovative Technologien und bist motiviert, diese mit deiner Arbeitsleistung voranzutreiben. Außerdem bringst du mit:

- abgeschlossenes wirtschafts-, sprach- oder naturwissenschaftliches Studium bzw. erste Berufserfahrung im Vertrieb
- verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse. Jede weitere Sprache ist ein Plus.
- eine kommunikative Persönlichkeit sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative und Empathie

## Deine Benefits

Beteiligung am Unternehmenserfolg | Sozialleistungspaket | Einblicke in die innovativen Unternehmen Deutschlands | Jobbike | Ein junges, multidisziplinäres Team | Kontinuierliche Weiterbildungen | Krisensichere Anstellung | Agiles, wachsendes Unternehmen mit flachen Strukturen | Interne Coachings | Unterstützung für deinen Freizeit-Verein

## Ist dein Wunsch nach einer neuen Perspektive weitergewachsen?

Dann bewirb dich jetzt per E-Mail an: [bewerbung@dorucon.de](mailto:bewerbung@dorucon.de).

Dein Ansprechpartner ist **Jörg Rupp**.

DORUCON – DR. RUPP CONSULTING GmbH

Saargemünderstraße 39

66119 Saarbrücken, Germany

Tel: +49 681 976 898-10

Weitere Informationen findest du auf: [www.dorucon.de/junior-sales-manager-m-w-d](http://www.dorucon.de/junior-sales-manager-m-w-d)