

VERTRIEBSBERATER DEUTSCHLAND (M/W/D)



Deine Aufgaben

- **Kundenberatung & Betreuung:** Du berätst und betreust Kunden in allen applikationsbezogenen Industriebereichen der mechanischen Zerkleinerung von Automotive bis Zement in deinem Verkaufsgebiet (PLZ 4-8).
- **Präsentationen & Messen:** Du führst Präsentationen, Produktdemonstrationen und Workshops bei Kunden durch und vertrittst das Unternehmen auf Messen.
- **Labortests & Applikationsentwicklung:** Du planst und setzt applikationsbezogene Labortestreihen um, um optimale Lösungen für Kundenanforderungen zu entwickeln.
- **Neukundenakquise & Beziehungsmanagement:** Du gewinnst aktiv Neukunden und baust langfristig Kundenbeziehungen auf.
- **Angebotsmanagement:** Du erfasst, kontrollierst und begleitest Angebote bis zum erfolgreichen Abschluss.

Das wünschen wir uns von dir

- Du hast ein abgeschlossenes Studium in Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen, Materialwissenschaften oder einem ähnlich naturwissenschaftlichen Bereich.
- Idealerweise besitzt du bereits erste Erfahrungen im Vertrieb.
- Du bringst ausgeprägtes technisches und naturwissenschaftliches Verständnis mit.
- Du bist sicher im Umgang mit MS Office und kennst dich mit CRM- und ERP-Systemen aus.
- Du sprichst sehr gut Deutsch und Englischkenntnisse sind für dich selbstverständlich.

Wir bieten dir

- Flexible Arbeitszeiten/Gleitzeit
- 2 Tage/Woche Homeoffice möglich
- Zusätzliche Sozialleistungen
- Aktive Gesundheitsförderung, z.B. Massage, Mitgliedschaft im Fitnessstudio, Bikeleasing
- Regelmäßige Mitarbeitererevents